

Содержание:

ВВЕДЕНИЕ

Важность этой темы обусловлена тем, что в настоящем Гражданском кодексе РФ впервые в истории российского права в основном кодификационном акте гражданского законодательства есть подробно разработанный комплекс норм о юридических лицах; этого не знали кодификации предыдущих периодов: как советского, так и дореволюционного. ГК устанавливает базовые принципиальные положения, костяк которых составляет последующее законодательство об отдельных видах юридических лиц. При всем этом ГК вводит абсолютно новый и крайне важный для стабильности гражданского оборота принцип замкнутого реестра юридических лиц, с помощью которого юридические лица могут создаваться и работать только в организационно-правовой форме, не противоречащей существующему закону.

Вместе с рядовыми гражданами (субъектами гражданского права) также могут быть и юридические лица — особая форма людей, которая имеет ряд специфических свойств, появляющаяся и прекращающаяся в определенном порядке.

Современное общество не может существовать без слияния различных людей в группы, различные сообщества, без объединения усилий и капиталов каждого из членов для получения того или иного результата. Центральной правовой формой этой совместной работы людей в гражданском обороте и будет конструкция юридического лица.

Зарождение института юридического лица в основном и опирается на те же причины, что и появление и эволюция права: сложностью социальной организации социума, формированием и ростом экономических отношений и, следовательно, общественного разума. На некоторых этапах общественного становления правовое регулирование отношений с членством только физических лиц, как исключительной фигуры частного права, стало слишком мало для зарождающегося экономического оборота.

Цель работы: изучение и анализ института юридического лица при детальной проработке всех видов юридических лиц российского законодательства.

Задачи работы: обобщенная информация об основных чертах юридического лица, его подробная классификация и подробный обзор каждого вида юридических лиц.

При прорабатывании темы были изучены нормативные акты, руководства и учебные пособия по гражданскому праву, а также различные исследования юридического лица в российском законодательстве.

ГЛАВА 1. ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА: ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ И КЛАССИФИКАЦИЯ

Каждая компания, которая называет себя юридическим лицом, обязана иметь следующие специфические признаки. Конечно, первый и основной признак юридического лица, как мне кажется, - его организационная целостность. Она в основном заключается в том, что аффективное объединение лиц, которые имеют схожие интересы, или по-другому - организация, как единое лицо (субъект права), как обобщенное, умеющее решать поставленные задачи, обязана обладать четким внутренним строением, и, следовательно, органами власти и определенными структурными подразделениями для осуществления необходимой работы (их функциональность обязана быть подчинена основному руководящему органу). Организационная целостность юридического лица определяется настоящим законодательством и обязана существовать согласно учредительным документам (устав, учредительный договор). В уставе непременно прописываются - название организации, объект и основные направления работы, его фактический адрес, органы управления и контроля, их квалификация, распорядок появления и расходования имущества, условия реорганизации и прекращения его работы. Тут нужно заметить что, в уставах предприятий (организаций) могут быть прописаны также и другие пункты, исходя из их основной деятельности, но они однозначно не могут противоречить закону.

Еще одним признаком юридического лица можно выделить существование у него обособленного имущества, т.к. актив компании (организации) постоянно отделен от имущества его учредителей и участников. В законе, в определении юридического лица прописано обязательное наличие у него « ... в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении» обособленного имущества, которым оно отвечает по своим собственным обещаниям. Также следует обратить внимание и на то, что существование обособленного имущества выражается в автономном балансе организации, за которой и числится зафиксированное

имущество.

Третий признак юридического лица - факт автономной имущественной ответственности. Каждая организация (юридическое лицо) несет определенные обязательства за итоги своей хозяйственной деятельности, и расплачивается со своими долгами она своим имуществом.

Четвертым признаком юридического лица называют его доклад в гражданском обороте от собственного имени. Что обозначает, что юридическое лицо «...может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде». Всякое юридическое лицо «... имеет свое наименование, содержащее указание на его организационно-правовую форму», что и находит свое отражение в его учредительных документах (уставе) и закрепляется при государственной регистрации. Следовательно «юридическое лицо, фирменное наименование которого зарегистрировано в установленном порядке имеет исключительное право его использования».

Опираясь на главные признаки юридического лица, мы выводим следующее определение формулировки «юридическое лицо», которое находит свое отражение в Гражданском кодексе.

Строение юридического лица достаточно хороший правовой способ систематизации хозяйственной деятельности. Юридические лица - основная группа участников существующего товарного оборота. Их возникновение, функционирование и формирование определенных главенствующих в экономике типов хозяйственного механизма, т.е. закрепленной системой итогов (управления), экономической деятельностью - рыночной, планомерно-централизованной, смешанной (переходной). От этих критериев зависит, расширяется либо сужается сеть юридических лиц, возникают или пропадают те или иные варианты.

Имеющаяся в российском правоведении структура юридических лиц связана с переходным (от централизованно управляемого к рыночно-организационному) видом настоящей отечественной экономики.

В ее комплектации и сохраняют поэтому первенство в плановом хозяйстве унитарные (государственные и муниципальные) производственные предприятия, и еще большинство (некоммерческие) организаций — не владельцы (учреждения), принятие которых юридическими лицами не соответствует основным традициям рыночного оборота. Вместе с ними формируются, находясь на господствующем

месте, и типичные для рыночной экономики объекты, акционерные и прочие хозяйственные сообщества и товарищества.

Перечисленные причины обговаривают и следующие нехарактерные признаки классификации юридических лиц в российском гражданском праве, такие как, их разделение на собственников и несобственников (владельцев специфических ограниченных вещных прав) имеющегося за ними имущества.

Систематизация юридических лиц имеет очень важное гражданско-правовое значение.

Во-первых, она формирует понятное обобщение обо всех существующих разновидностях юридических лиц. Что препятствует образованию нечетких, неблагонадежных субъектов, например различных “центров”, “фирм” и т.п.

Во-вторых, четкое структурирование помогает стать вероятным обозначению правового статуса различных организаций и не допускает смешивания разнообразных по юридическому характеру организационно-правовых форм хозяйственной деятельности. Например, “малые предприятия”, также как и средние и большие, на самом деле имеют право на существование не только в виде унитарных предприятий, но и в виде товариществ и как хозяйственные общества, товарищества и производственные кооперативы, тогда как “совместные предприятия” (с участием иностранных лиц) — только в виде хозяйственных обществ или товариществ. Однако “малые” и “совместные” компании логично не расцениваются законом как автономные виды юридических лиц[1].

В настоящем гражданском законодательстве каждое юридическое лицо, в зависимости от типа занятий, разграничиваются в основном на коммерческие и некоммерческие. К первым имеют прямое отношение организации, которые за центральную цель своей деятельности берут получение прибыли[2]. Заработанная прибыль делится между всеми дольщиками (учредителями). Все перечисленные хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия, нигде более, кроме уже обозначенных коммерческих организации, зародиться не имеют права[3]. Все перечисленные носят обобщенное название - профессиональные участники оборота.

К некоммерческим организациям могут иметь прямое отношение потребительские кооперативы, общественные и религиозные организации (объединения), учреждения, фонды и прочие разрешенные и одобренные законом виды

юридических лиц[4], (как пример, торгово-промышленные палаты и некоммерческие партнерства). Некоммерческие организации имеют право реализовывать предпринимательскую деятельность (т.е. получать прибыль), которая обязана совпадать со следующими критериями:

Работать на результаты в установленных перед организацией задачах и совпадать с этими задачами по своему типу (как пример, общественная организация имеет право приводить в исполнение издательскую деятельность, но не может работать в торгово-посредническом направлении).

Также, приобретенная прибыль должна быть разделена только между непосредственными участниками (учредителями), а обязана быть перенаправлена на прорыв в поставленных для нее учредителями функциях.

Отталкиваясь от прав учредителей (участников) юридические лица на имущество, закон разбивает все юридические лица на 3 группы:

В первой группе выделяют юридических лиц — собственников. На их имущество непосредственные учредители (участники) имеют только формальные права и требования. К этим лицам имеют непосредственное отношение многие коммерческих организаций (исключение составляют только унитарные компании — не собственники), т.е. товарищества, общества и производственные кооперативы, а из перечня некоммерческих — потребительские кооперативы[5] и некоммерческие партнерства.

Вторая группа объединяет в себе юридические лица — не собственники, на имущество оных учредители имеют либо опосредованное право собственности (унитарные компании и учреждения), либо какое-то другое (ограниченное) вещное право (дочерние унитарные предприятия)[6]. присутствие этих юридических лиц не характерно здоровому имущественному обороту, а их появление приписывают преимущественно переходному типу отечественной экономики.

Третья группа включает в себя юридических лиц — собственников, на имущество которых их непосредственные владельцы (участники) не имеют ни обязательственных, ни вещных прав. В эту группу входят различные некоммерческие организации (исключение — потребительские кооперативы, учреждения и некоммерческие партнерства) — общественные и религиозные объединения, фонды, ассоциации (союзы) и другие[7].

Основные отличия в положении такого многообразия юридических лиц можно отследить при их ликвидации, а также выходе из них участника (учредителя). Так, в первом случае владелец имеет полное право требовать предоставления ему какой-то части имущества, которая приходится на его часть (при ликвидации — части соответствующего остатка). А во втором случае владелец забирает все оставшееся имущество юридического лица, при его ликвидации, или же сохраняет за собой звание собственника при его реорганизации. Ну а в третьем случае один из владельцев (учредитель) юридического лица не имеет никаких прав на имущество ни при добровольном выходе из организации, ни при ее расформировании.

Будучи весьма сложным, по своей природе, правовым явлением, юридическое лицо может рассматриваться в самых различных аспектах. Поэтому и различных классификаций юридических лиц может быть тем больше, чем шире перечень юридических лиц и чем значительнее отличия одних организаций от других.

Так, в зависимости от формы собственности, лежащей в основе юридического лица, выделяются государственные и частные (негосударственные) юридические лица. К числу государственных (в широком смысле: т.е. включая и муниципальные) относятся все унитарные предприятия, а также некоторые учреждения. Значение такого деления становится понятным, если учесть, что государственные юридические лица (даже коммерческого характера) с необходимостью должны преследовать общегосударственные интересы, чем и обуславливается специфика их правового регулирования в данной классификации можно усмотреть прямую аналогию с принятым за рубежом делением организаций на юридические лица публичного и частного права.

Цели деятельности. Коммерческие и некоммерческие организации разделяются по тому, каковы основные цели их деятельности: извлечение прибыли, а также ее распределение между участниками, либо иные цели, не связанные с предпринимательством. По общему правилу, некоммерческие организации вправе осуществлять предпринимательскую деятельность лишь постольку, поскольку это необходимо для достижения их уставных целей. При этом они не вправе распределять полученную прибыль между своими участниками^[8].

Профессор В.А. Рахмилович справедливо отмечает, что ГК РФ недостаточно четко разграничивает коммерческие и некоммерческие организации. Однако, если такое разграничение, как предлагает автор, оставить на усмотрение налогового законодательства (а фактически - фискального чиновника), то вскоре все

юридические лица в России станут» коммерческими по вполне понятным причинам [\[9\]](#).

Состав учредителей. В зависимости от состава учредителей можно выделять: юридические лица, учредителями которых могут выступать только юридические лица (союзы и ассоциации), только государство (унитарные предприятия), или же любые, за отдельными исключениями, субъекты права (все остальные юридические лица).

Характер прав участников. Различный характер прав участников в отношении юридического лица позволяет классифицировать:

— организации, на имущество которых учредители имеют право собственности или иное вещное право: государственные и муниципальные унитарные предприятия, а также учреждения;

— организации, в отношении которых их участники имеют обязательственные права: хозяйственные товарищества и общества, кооперативы;

— организации, в отношении которых их участники не имеют имущественных прав: общественные объединения и религиозные организации, фонды и объединения юридических лиц.

Объем вещных прав организации. В зависимости от объема прав самого юридического лица на используемое им имущество можно различать:

— юридические лица, обладающие правом оперативного управления на имущество: учреждения и казенные предприятия;

— юридические лица, обладающие правом хозяйственного ведения на имущество: государственные и муниципальные унитарные предприятия (кроме казенных);

— юридические лица, обладающие правом собственности на имущество — все другие юридические лица.

Личное или имущественное участие. Хозяйственные товарищества и общества можно классифицировать по тому, что более важно для участников: объединение их личных усилий для достижения предпринимательских целей (товарищества) или объединение капиталов (общества). Наряду с этим, по степени увеличения предпринимательского риска участников, хозяйственные общества и товарищества могут выстраиваться в следующую цепочку: полное товарищество, товарищество

на вере, общество с дополнительной ответственностью, общество с ограниченной ответственностью, акционерное общество.

Порядок образования. Порядок создания юридического лица также может выступать в качестве критерия классификации: в таком случае юридические лица делятся на образуемые в разрешительном или нормативно-явочном порядке.

Учредительные документы. По составу учредительных документов разграничиваются договорные юридические лица — хозяйственные товарищества, договорно-уставные — общества с ограниченной или дополнительной ответственностью, ассоциации и союзы, а также уставные юридические лица.

Членство. Традиционным для доктрины пандектного права (Германия, Швейцария) является различие корпораций (союзов) и учреждений. Корпорации характеризуются наличием членства, общей для многих участников цели, независимостью своего существования от смены участников. Учреждения, напротив, обычно создаются одним учредителем, который сам определяет и цели юридического лица, и состав имущества, необходимый для их достижения. В юридико-техническом плане эта классификация имеет огромное значение, поскольку необходимость оформления коллективных интересов, актуальная для законодательства о корпорациях, может не приниматься в расчет при конструировании норм об учреждениях. Можно надеяться, что со временем подобная классификация возродится и в России.

ГЛАВА 2. ВИДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

2.1 Коммерческие юридические лица

Наиболее распространенной и универсальной группой организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц являются хозяйственные общества и товарищества.

В основе института хозяйственного (торгового) общества (товарищества) лежит договор товарищества римского права^[10]. Его развитие шло от обязательственного отношения, договора - к субъектному статусу, по пути ограничения ответственности участников товарищества, все большего отделения их личностей от личности товарищества, вытеснения личного участия участием

имуществом (капиталом). В результате этот институт обрел ряд характерных черт [\[11\]](#).

Как правило, хозяйственное (торговое) общество (товарищество) служит средством концентрации в одних руках разрозненных капиталов, дающих в хозяйственной деятельности (каждый в отдельности) небольшой эффект. Его цель - извлечение доходов, получение прибыли.

Из всего известного мировой практике многообразия хозяйственных обществ и товариществ современное российское законодательство выбрало пять видов.

1. Полное товарищество ближе всех хозяйственных товариществ находится к договорному объединению.

Участниками полного товарищества могут быть индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации с запретом участия в других полных товариществах и ограничением участия в некоторых юридических лицах. Участники полного товарищества сохраняют полную самостоятельность с ограничением права совершать сделки, входящие в предмет деятельности полного товарищества или однородные ему.

Полное товарищество создается и действует на основании учредительного договора. Применительно к фирменному наименованию полного товарищества законодательство содержит специальные требования, связанные с индивидуализацией участников.

Прибыль и убытки, образующиеся в результате деятельности полного товарищества, распределяются между его участниками пропорционально их долям в складочном капитале, если иное не предусмотрено соглашением участников. Размер доли влияет на имущественные права и обязанности участников, но не имеет значения для реализации права на участие в управлении деятельностью полного товарищества.

К принципам управления делами товарищества можно отнести правило об общем согласии всех участников при принятии решений. В случаях же, предусмотренных учредительным договором, решение может приниматься большинством голосов. Каждый участник полного товарищества имеет, по общему правилу, один голос (диспозитивная норма, может быть изменена учредительным договором) и вправе действовать от имени полного товарищества, если учредительным договором не установлено, что все участники ведут дела совместно или ведение дел поручено

отдельным участникам. Совместное ведение дел означает, что совершение каждой сделки требует согласия всех участников.

Особенностью полного товарищества является то, что его участники солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам всем своим имуществом независимо от размера вклада. Предусмотрена и ответственность нового участника по обязательствам, возникшим до его вступления в полное товарищество, а также выбывшего из полного товарищества участника по обязательствам, возникшим до его выбытия.

В ГК содержится правило о получении участником стоимости части имущества полного товарищества, соответствующей доле этого участника в складочном капитале, при выходе из него.

По общему правилу, выход одного из участников означает ликвидацию полного товарищества. Но учредительным договором или соглашением остающихся участников может быть предусмотрено, что полное товарищество продолжает свою деятельность. Полное товарищество ликвидируется, если в товариществе остается единственный участник, который в течение 6 месяцев не преобразует полное товарищество в хозяйственное общество. Возможны иные основания изменения состава участников полного товарищества.

В целом отношения участников полного товарищества носят доверительный характер, обусловленный солидарной ответственностью по его обязательствам.

2. Товарищество на вере, иначе именуемое командитное товарищество, создается на основе сочетания принципов полной и ограниченной ответственности.

Его участниками являются две группы лиц. Одна из них включает полных товарищей (индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации), которые осуществляют от имени товарищества на вере предпринимательскую деятельность и несут ответственность по обязательствам товарищества на вере всем своим имуществом. Во вторую входят один или несколько участников, именуемые вкладчиками (командитистами), которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества на вере, в пределах сумм внесенных ими вкладов и не участвуют в осуществлении товарищества на вере предпринимательской деятельности.

В отношении учредительных документов и фирменного наименования товарищества на вере действуют правила, аналогичные нормам о полном

товариществе.

Правовое положение полных товарищей в товарищество на вере такое же, как и участников полного товарищества, они солидарно несут субсидиарную ответственность по обязательствам товарищества на вере, имеют исключительное право на участие в управлении его деятельностью.

Вкладчики не вправе оспаривать действия полных товарищей по управлению и ведению дел товарищества на вере. От имени последнего они выступают только по доверенности. В отличие от полных товарищей вкладчики получают при выбытии из товарищества на вере не часть имущества пропорционально их долям в складочном капитале, а лишь свой вклад. Но право на получение вклада является преимущественным и гарантированным. Кроме того, вкладчик может передать свою долю в складочном капитале или ее часть другому лицу без согласования с участниками товарищества на вере, а также имеет преимущественное право покупки доли (ее части) перед третьими лицами.

Выбытие всех вкладчиков в товариществе на вере требует его ликвидации или преобразования в ПТ.

Товарищество на вере является переходной формой от объединения лиц к объединению капиталов.

3. Общества с ограниченной ответственностью (ООО) - одна из наиболее распространенных организационно-правовых форм коммерческих организаций. Это статутные объединения юридических и физических лиц в целях осуществления предпринимательской деятельности.

Число участников не должно превышать предела, установленного специальным законодательством (на сегодняшний день - 50). Допускается возможность создания ООО одним лицом.

Учредительными документами ООО являются учредительный договор и устав. При учреждении ООО одним участником - только устав. Фирменное наименование ООО индивидуализирует само юридическое лицо, а не его участников, как в хозяйственных товариществах: оно должно содержать наименование общества и слова "с ограниченной ответственностью".

Уставный капитал ООО формируется из стоимости вкладов его участников. Участники ООО получают часть прибыли пропорционально долям в уставном

капитале, не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах внесенных ими вкладов.

Участники управляют делами ООО на основаниях, определенных в уставе, через специальные органы. Высшим органом является общее собрание участников. Единоличный исполнительный орган, осуществляющий текущее руководство деятельностью ООО и подотчетный общему собранию его участников, может быть избран также не из числа его участников.

ООО практически освобождается от публичной отчетности - опубликования сведений о результатах ведения его дел[\[12\]](#).

В связи с тем, что ООО - объединение капиталов, а не лиц, а также с необходимостью реализации принципа ограниченной ответственности предусматривается большая свобода отчуждения долей в уставном капитале.

Доля может быть отчуждена только в оплаченной части. Отчуждение доли другим участникам ООО осуществляется без каких-либо ограничений. Отчуждение доли (ее части) третьим лицам допускается, если уставом общества не предусмотрено иное.

Участники ООО пользуются преимущественным правом покупки продаваемой доли пропорционально размерам своих долей, если уставом общества или соглашением его участников не предусмотрен иной порядок. Срок реализации этого права - один месяц со дня извещения (или иной срок, предусмотренный уставом или соглашением участников ООО) - и является пресекательным. По истечении этого срока допускается отчуждение доли третьим лицам.

Если в соответствии с уставом ООО отчуждение доли третьим лицам невозможно, а другие участники общества от ее покупки отказываются, то эта доля выкупается самим ООО, которое обязано реализовать ее другим участникам или третьим лицам в ограниченные законом и учредительными документами сроки или уменьшить величину уставного капитала. ООО выплачивает участнику действительную стоимость доли либо выдает ему в натуре имущество, соответствующее такой стоимости.

Кроме отчуждения части доли участник ООО имеет право выхода из него в любое время независимо от согласия других участников.

Добровольная реорганизация или ликвидация ООО возможны только по единогласному решению его участников, причем реорганизация в форме преобразования возможна только в акционерное общество или в производственный кооператив. С одной стороны, сохраняется цель прежнего юридического лица - извлечение прибыли - и право собственности на имущество; с другой, - исключаются проблемы с составом участников, который в хозяйственных товариществах ограничен [\[13\]](#).

4. К обществам с дополнительной ответственностью (ОДО) применяются правила ГК об ООО, если иное не предусмотрено ст. 95 ГК.

В отличие от ООО в ОДО при недостаточности имущества общества по его обязательствам субсидиарную ответственность несут его участники. Участники ОДО отвечают перед кредиторами общества своим имуществом в одинаковом для всех участников размере, кратном стоимости их вкладов, определяемом учредительными документами. При банкротстве одного из участников его ответственность по обязательствам ОДО распределяется между остальными участниками пропорционально их вкладам, если иной порядок не предусмотрен учредительными документами.

Это дает преимущество в получении средств, повышает ответственность участников за результаты деятельности общества. ОДО занимает промежуточное положение между хозяйственными товариществами с неограниченной ответственностью их участников и хозяйственными обществами с ограниченной ответственностью.

5. Акционерное общество (АО) - на сегодняшний день самая распространенная организационно-правовая форма, максимально отстоящая от первоначального для хозяйственных товариществ и обществ договорного начала.

Учредительным документом АО является его устав. Договор о создании АО, хотя и носит название учредительного, но к учредительным документам не относится.

Акционерное общество может быть создано одним лицом или состоять из одного лица в случае приобретения одним акционером всех акций общества. АО не может иметь в качестве единственного участника другое хозяйственное общество, состоящее из одного лица. В законодательстве четко прослеживается разграничение между учредителями АО и другими участниками, хотя все они именуется акционерами, но первые в начальном периоде существования АО обладают дополнительными правами и обязанностями. Так, учредители АО несут

солидарную ответственность по обязательствам, возникшим до регистрации общества. В ряде случаев учредители в течение определенного срока после создания АО ограничены в праве отчуждения принадлежащих им акций. Учредители имеют возможность чаще реализовать преимущественное право приобретения дополнительных акций, так как являются участниками АО с момента его регистрации и "присутствуют" при эмиссиях акций именно с этого момента.

Уставный капитал АО формируется за счет вкладов участников и представляет собой абстрактную величину, равную сумме номинальных стоимостей акций общества, приобретенных акционерами. АО является единственным юридическим лицом, имеющим право выпуска специальных ценных бумаг - акций. Кроме удостоверения внесения определенного вклада и, соответственно, членства в АО, акции еще определяют долю участия акционеров (участников) в доходах и расходах АО, управлении им, подлежат свободному отчуждению. В АО наиболее полно выражается принцип ограниченной ответственности акционеров за долги АО. Наряду с риском утраты стоимости акций они при ликвидации АО могут нести ответственность в пределах невнесенной ими части стоимости приобретенных акций.

Акционерное законодательство и законодательство о рынке ценных бумаг предусматривают выпуск обыкновенных и привилегированных акций. Собственники привилегированных акций в отличие от собственников обыкновенных акций наделены дополнительными правами имущественного характера - на первоочередное получение части прибыли в форме дивиденда и части имущества АО (фиксированного размера), остающегося при его ликвидации после расчетов с кредиторами.

Акционеры приобретают право на получение дивидендов на имеющиеся у них акции при двух условиях: 1) наличие у АО прибыли и 2) принятие общим собранием акционеров решения о выплате в определенные сроки дивидендов.

В самом общем виде принципы участия акционеров в АО сводятся к одинаковому объему прав по акциям одной категории (типа), к голосованию по принципу "одна голосующая акция - одна акция". Общемировой тенденцией является увеличение в акционерном законодательстве доли норм, посвященных правам акционеров. Нарушение последних влечет за собой ответственность АО.

В АО максимально развита система органов, в том числе органов управления. Выделяются органы стратегического и тактического управления, управления и

контроля. Кроме общего собрания акционеров - высшего органа управления - и ревизионной комиссии, все остальные могут формироваться как из числа акционеров, так и из лиц, не являющихся акционерами. Специальное законодательство подробно регулирует вопросы компетенции органов и кворума.

Добровольная реорганизация или ликвидация АО возможны по решению общего собрания акционеров, причем в соответствии с ГК реорганизация в форме преобразования возможна только в ООО или в производственный кооператив. На наш взгляд, это объясняется теми же причинами, что и ограничения на преобразование ООО. Но специальное законодательство установило также возможность преобразования АО в некоммерческое партнерство по единогласному решению всех акционеров.

Именно в АО реорганизуются государственные и муниципальные унитарные предприятия в процессе приватизации.

Закон различает открытые и закрытые АО. Для первых предусмотрен более высокий минимальный размер уставного капитала. Количество участников ОАО не ограничено. ОАО вправе размещать свои акции путем открытой подписки и свободной продажи и путем закрытой подписки с распределением акций между заранее определенным кругом лиц. ОАО обязано ежегодно публиковать для всеобщего сведения годовой отчет, бухгалтерский баланс, счет прибылей и убытков, ежегодно привлекать для проверки и подтверждения правильности годовой финансовой отчетности независимого профессионального аудитора. Кроме этого, ОАО обязано раскрывать проспект эмиссии акций общества в случаях, предусмотренных правовыми актами РФ, сообщение о проведении общего собрания акционеров в порядке, предусмотренном специальным законодательством, иные сведения, определяемые федеральным органом исполнительной власти по рынку ценных бумаг.

Общества, учредителями которых выступают Российская Федерация, субъект Федерации или муниципальные образования (за исключением обществ, создаваемых в процессе приватизации государственных и муниципальных предприятий), могут быть только открытыми.

У закрытого акционерного общества (ЗАО) меньше легальный минимальный размер уставного капитала. Количество участников ЗАО не должно превышать 50 под угрозой преобразования в ОАО или ликвидации. ЗАО вправе размещать свои акции только путем закрытой подписки между учредителями или иного, заранее

определенного круга лиц. В ЗАО не может быть счетной комиссии, может не быть совета директоров (наблюдательного совета) и его председателя. Акционеры ЗАО пользуются преимущественным правом приобретения акций, продаваемых другими акционерами этого общества, по цене предложения третьему лицу пропорционально количеству акций, принадлежащих каждому из них, если уставом общества не предусмотрен иной порядок осуществления данного права. Уставом ЗАО может быть предусмотрено преимущественное право приобретения самим ЗАО акций, продаваемых его акционерами, если другие акционеры не использовали свое преимущественное право приобретения акций. Уступка преимущественных прав не допускается.

Правовое регулирование организации и деятельности АО осуществляется общегражданским законодательством, акционерным законодательством[14], законодательством о рынке ценных бумаг, а также по отдельным вопросам - антимонопольным, банковским, страховым законодательством и законодательством о приватизации.

2.2 Некоммерческие организации

Некоммерческой является организация, не преследующая извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяющая полученную прибыль между участниками либо членами[15]. Приведенное определение некоммерческих организаций позволяет выделить следующие присущие им признаки: во-первых, для указанных организаций извлечение прибыли не составляет основной цели деятельности; во-вторых, полученная некоммерческими организациями прибыль не распределяется между их участниками (членами). Еще один характерный признак некоммерческих организаций закреплен в п. 3 ст. 50 ГК, согласно которому некоммерческие организации могут осуществлять предпринимательскую деятельность лишь постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых они созданы, и соответствующую этим целям. Примерный перечень основных целей деятельности некоммерческих организаций содержится в п. 2 ст. 2 Федерального закона "О некоммерческих организациях", который относит к числу таких целей социальные, благотворительные, культурные, образовательные и иные, направленные на достижение общественных благ цели (общепользные цели). Впрочем, не все некоммерческие организации преследуют в своей деятельности общепользные цели. В частности, целью деятельности потребительских кооперативов является удовлетворение

материальных потребностей их членов[16]. Специфика основных целей деятельности некоммерческих организаций обуславливает возможность их создания без государственной регистрации в качестве юридического лица[17]. Так, необязательно наличие прав юридического лица для общественных и религиозных объединений, а также профсоюзов и их объединений[18]. В силу п. 1 ст. 2 ГК незарегистрированная в качестве юридического лица некоммерческая организация не является участником гражданско-правовых отношений. Все юридически значимые действия в интересах такой организации осуществляют ее участники (члены) от собственного имени.

Некоммерческие организации имеют место быть и в организационно-правовых формах, которые достаточно полно описывается как в ГК, так и прочими федеральными законами. Гражданский Кодекс допускает возможность существования и таких видов некоммерческих организаций, как:

Потребительский кооператив — объединение граждан и юридических лиц на добровольной основе и на основании членства и преследующих задачу удовлетворения материальных и других потребностей участников, которое реализуется с помощью слияния его членами имущественных паевых взносов[19].

Если кооператив несет убытки, то его члены должны погасить их с помощью дополнительных взносов. Лица, вступившие в кооператив, несут дополнительную (субсидиарную) ответственность по всем задолженностям кооператива в том числе и невнесенной части дополнительного взноса.

Фонд — не предлагающая членства некоммерческая организация, организованная гражданами и (или) юридическими лицами на добровольных имущественных взносах, и преследующая социальные, благотворительные, культурные, образовательные и иные общественные цели[20].

Учреждение — организация, сформированная собственником для осуществления управленческих, социально-культурных или иных функций некоммерческого характера и финансируемая им полностью или частично.

Учреждение владеет прикрепленным к нему имуществом на праве оперативного управления. Оно дает ответ по своим обязательствам лишь находящимся в его постановлении денежными средствами. Если их недостаточно, то дополнительную (субсидиарную) ответственность по его обязательствам берет на себя владелец соответствующего имущества[21].

Общественные и религиозные организации (объединения) — добровольный союз лиц, собранный в учрежденном законом порядке для удовлетворения духовных или иных нематериальных потребностей[22].

Объединения юридических лиц (ассоциации и союзы) — некоммерческие организации, создаваемые юридическими лицами для координации их деятельности. Коммерческие и некоммерческие организации не могут совместно друг с другом создавать ассоциации или союзы[23].

Самостоятельной разновидностью ассоциации является торгово-промышленная палата[24].

ТПП представляет собой добровольное слияние на началах членства коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей, основанных ими для поддержки развития предпринимательства, организации взаимодействия предпринимателей, а также представления и защиты их интересов.

Иные законы допускают возможность появления таких юридических лиц в форме:

некоммерческих партнерств и автономных некоммерческих организаций;

торгово-промышленных палат;

товарных бирж;

товариществ собственников жилья.

Многие некоммерческие организации, по примеру коммерческих, называют себя построенными на принципе членства корпорациями.

Среди некоммерческих организаций можно встретить и юридические лица, не являющиеся корпорациями. Чаще всего к ним относят фонды, учреждения и автономные некоммерческие организации[25].

Товариществом собственников жилья становится организация, созданная по принципу членства гражданами или другими собственниками жилья для общего использования объектов недвижимости, имеющих у них в собственности, обслуживающих принадлежащие им жилые помещения[26].

Некоммерческим партнерством считается основанное на членстве объединение граждан и юридических лиц, созданное ими для содействия своими членами в достижении некоммерческих целей путем осуществления предпринимательской

деятельности[27].

Самостоятельной некоммерческой организацией считается организация, которая не имеет членства и воссоздается с помощью имущественных взносов учредителей для оказания всевозможных услуг (сюда включают и услуги некоммерческого характера) и считающаяся полноправным владельцем своего имущества[28].

Товарной биржей считается созданное по принципу членства объединение предпринимателей, основанное ими для организации специальных публичных торгов по продаже определенных товаров[29].

Следовательно, разница между коммерческими и некоммерческими юридическими лицами заключается в следующем:

1. Первичная цель коммерческих организаций — получение прибыли, в отличие от некоммерческих, которые могут осуществлять предпринимательскую деятельность лишь потому, что это необходимо для достижения целей, ради которых они основаны;
2. прибыль коммерческих организаций делится между их участниками, а прибыль некоммерческих организаций идет на достижение тех созданных ими целей;
3. коммерческие организации обладают общей правоспособностью, некоммерческие — специальной;
4. коммерческие организации могут создаваться только в форме хозяйственных товариществ и обществ, производственных кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий, а некоммерческие — в формах, предусмотренных ГК РФ и другими законами.

Вследствие присущих некоммерческим организациям общепользовательных целей они, в отличие от коммерческих организаций, имеют благотворительный статус и пользуются поддержкой со стороны органов государственной власти и органов местного самоуправления на основании и в порядке, предусмотренном законодательством о благотворительной деятельности.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Институт юридического лица надо отнести к списку основных в российском гражданском праве. Его часто определяют как совокупность (подсистему) норм, учреждающих правоспособность юридического лица и варианты ее осуществления, порядок создания, реорганизации и ликвидации юридических лиц, а также особенности их организационно-правовых форм.

Общим принципом для всех юридических лиц остается специальная правоспособность. Универсальная правоспособность носит характер исключения из общего правила и действует лишь в отношении коммерческих негосударственных юридических лиц.

Существующая в российском правоведении система юридических лиц обусловлена переходным (от централизованно-управляемого к рыночно-организационному) характером современной отечественной экономики. Поэтому в ее составе сохраняются преобладание в плановом хозяйстве, унитарные (государственные и муниципальные) производственные предприятия, а также многие другие (некоммерческие) организации — не собственники (учреждения), признание которых юридическими лицами не свойственно традиционному рыночному обороту. Наряду с ними развиваются, занимая господствующее место, обычная для рыночной экономики субъекты, акционерные и другие хозяйственные общества и товарищества.

К некоммерческим организациям относятся потребительские кооперативы, общественные и религиозные организации (объединения), учреждения, фонды и другие прямо предусмотренные законом виды юридических лиц, (например, торгово-промышленные палаты и некоммерческие партнерства).

В зависимости от прав учредителей (участников) юридические лица на имущество, закон разделяет все юридические лица на 3 группы:

В первую группу входят юридические лица — собственники. Во вторую группу включаются юридические лица — не собственники. К третьей группе относятся юридические лица — собственники, на имущество которых их учредители (участники) не сохраняют ни обязательственных, ни вещных прав.

БИБЛИОГРАФИЯ

1. Садилов О.Н. Гражданское право России / О.Н. Садилов - М.: 2002. - С. 105-106.

2. П. 1 ст. 50 ГК РФ.
3. П. 2 ст. 50 ГК РФ.
4. П. 3 ст. 50 ГК РФ.
5. П. 2 ст. 48 ГК РФ.
6. Садилов О.Н. Комментарий к ГК РФ. Ч. 1 / О.Н. Садилов - М.: 2002. С. 145.
7. Садилов О.Н. Гражданское право России / О.Н. Садилов - М.: Норма. 1996. - С. 61-62.
8. Новицкий И.Б. Основы римского гражданского права / И.Б. Новицкий - М.: Юридическая литература. 1972. - С. 296.
9. Сумской Д.А. Статус юридических лиц: учебное пособие для вузов / Д.А. Сумской - М.: ЗАО Юстицинформ. 2006. - С. 214.
10. Чиркин В.Е. Еще раз о юридическом лице публичного права // Журнал российского права. - 2006. - № 5. - С.28.
11. Федеральный закон от 08.02.1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (с изм. от 18.12.2006) // СЗ РФ. - 1998. - № 7. - Ст. 785.
12. Федеральный закон от 26.12.1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» (с изм. от 18.12.2006) // СЗ РФ. - 1996. - № 1. - Ст. 1.
13. П. 1 ст. 2 и п. 3 ст. 26 Федерального закона от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" // СЗ РФ. - 1996. - № 3. - Ст. 145.
14. П. 1 ст. 116 ГК РФ.
15. Сидорова В. Проблемы регистрации юридического лица: соотношение категорий «местонахождение», «юридический адрес» и «почтовый адрес» // Юрист. - 2006. - № 4. - С. 22.
16. Ст. 3 Федерального закона от 19 мая 1995 г. № 82-ФЗ "Об общественных объединениях" // СЗ РФ. - 1995. - № 21. - Ст. 1930.
17. П. 1 ст. 7 Федерального закона от 26 сентября 1997 г. № 125-ФЗ "О свободе совести и о религиозных объединениях" // СЗ РФ. - 1997. - № 39. - Ст. 4465.
18. П. 1 ст. 8 Федерального закона от 12 января 1996 г. № 10-ФЗ "О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности" // СЗ РФ. - 1996. - № 3. - Ст. 148.
19. Ст. 118 ГК РФ.
20. Ст. 120 ГК РФ.
21. Ст. 117 ГК РФ.
22. Ст. 121 ГК РФ.
23. Садилов О.Н. Комментарий к ГК РФ. Ч. 1 / О.Н. Садилов - М.: 2002. - С. 193.
24. Ст. 1, 24, 25 Федерального Закона РФ о товариществах собственников жилья.
25. Ст. 1, 8, 10 Федерального Закона РФ о некоммерческих организациях.

26. Ст. 2 Федерального Закона РФ о товарных биржах и биржевой торговле.

1. Садилов О.Н. Гражданское право России / О.Н. Садилов - М.: 2002. - С. 105-106. [↑](#)
2. п. 1 ст. 50 ГК РФ [↑](#)
3. п. 2 ст. 50 ГК РФ [↑](#)
4. п. 3 ст. 50 ГК РФ [↑](#)
5. п. 2 ст. 48 ГК РФ [↑](#)
6. п. 2 ст. 48 ГК РФ [↑](#)
7. Садилов О.Н. Комментарий к ГК РФ. Ч. 1 / О.Н. Садилов - М.: 2002. С. 145. [↑](#)
8. п. 1 ст. 50 ГК РФ [↑](#)
9. Садилов О.Н. Гражданское право России / О.Н. Садилов - М.: Норма. 1996. - С. 61-62. [↑](#)
10. Новицкий И.Б. Основы римского гражданского права / И.Б. Новицкий - М.: Юридическая литература. 1972. - С. 296. [↑](#)
11. Сумской Д.А. Статус юридических лиц: учебное пособие для вузов / Д.А. Сумской - М.: ЗАО Юстицинформ. 2006. - С. 214. [↑](#)
12. Чиркин В.Е. Еще раз о юридическом лице публичного права // Журнал российского права. - 2006. - № 5. - С.28. [↑](#)
13. Федеральный закон от 08.02.1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (с изм. от 18.12.2006) // СЗ РФ. - 1998. - № 7. - Ст. 785. [↑](#)

14. Федеральный закон от 26.12.1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» (с изм. от 18.12.2006) // СЗ РФ. - 1996. - № 1. - Ст. 1. [↑](#)
15. п. 1 ст. 50 ГК; п. 1 ст. 2 и п. 3 ст. 26 Федерального закона от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" // СЗ РФ. - 1996. - № 3. - Ст. 145. [↑](#)
16. п. 1 ст. 116 ГК РФ [↑](#)
17. Сидорова В. Проблемы регистрации юридического лица: соотношение категорий «местонахождение», «юридический адрес» и «почтовый адрес» // Юрист. - 2006. - № 4. - С. 22. [↑](#)
18. ст. 3 Федерального закона от 19 мая 1995 г. № 82-ФЗ "Об общественных объединениях" // СЗ РФ. - 1995. - № 21. - Ст. 1930.; п. 1 ст. 7 Федерального закона от 26 сентября 1997 г. № 125-ФЗ "О свободе совести и о религиозных объединениях" // СЗ РФ. - 1997. - № 39. - Ст. 4465.; п. 1 ст. 8 Федерального закона от 12 января 1996 г. № 10-ФЗ "О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности" // СЗ РФ. - 1996. - № 3. - Ст. 148. [↑](#)
19. п. 1 ст. 116 ГК РФ [↑](#)
20. ст. 118 ГК РФ [↑](#)
21. ст. 120 ГК РФ [↑](#)
22. ст. 117 ГК РФ [↑](#)
23. ст. 121 ГК РФ [↑](#)
24. Садилов О.Н. Комментарий к ГК РФ. Ч. 1 / О.Н. Садилов - М.: 2002. - С. 193. [↑](#)
25. ст. 121 ГК РФ [↑](#)

26. ст. 1, 24, 25 Федерального Закона РФ о товариществах собственников жилья [↑](#)

27. ст. 1 и 8 Федерального Закона РФ о некоммерческих организациях [↑](#)

28. ст. 10 Федерального Закона РФ о некоммерческих организациях [↑](#)

29. ст. 2 Федерального Закона РФ о товарных биржах и биржевой торговле [↑](#)